

power people GmbH ist ein mittelständisches Personaldienstleistungsunternehmen. Seit über 25 Jahren bringen wir Kundenunternehmen und Arbeitgeber erfolgreich zusammen und stehen Bewerbern, Mitarbeitern und Kunden stets als kompetenter Partner zur Seite. Wir alle schätzen unsere einzigartige Unternehmenskultur, welche durch gegenseitigen Respekt, familiären und offenen Umgang miteinander sowie Vertrauen geprägt ist.

Vertriebsentwickler (m/w/d) Intern

(1885)

📍 Standort: Hamburg 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📄 Arbeitszeit: 35 - 40 Stunden pro Woche

Werde Teil unseres Vertriebsteams und nutze dein Gespür für Zahlen und Strategie. Gemeinsam maximieren wir unseren Erfolg durch gezielte Analysen und neue Vertriebsziele.

Zur Verstärkung unseres **internen Teams** suchen wir ab sofort einen **Vertriebsentwickler** (m/w/d) in **Hamburg**

Wir freuen uns auf deine Bewerbung als **Vertriebsmitarbeiter / Vertriebscontroller / Vertriebsentwickler / Sachbearbeiter Vertrieb / Business Development Manager / Vertriebskoordinator / Sales Support / Business Development Specialist / Vertriebscontroller** ! Diese Position ist grundsätzlich teilzeitgeeignet. Für Fragen zu dieser Stellenanzeige stehen wir dir gerne unter job-verwaltung@power-people.eu zur Verfügung

#gernperdu

Deine Aufgaben:

- Markt- und Wettbewerbsanalysen zur Identifizierung neuer Zielgruppen und Wachstumspotenziale
- Erstellung und Pflege von Vertriebsberichten zur Analyse von Verkaufsquoten und Zielerreichung
- Auswertung und Analyse von Kundendaten zur Optimierung von Vertriebsstrategien und zur Maximierung des Umsatzpotenzials
- Entwicklung und Umsetzung innovativer Vertriebsansätze zur Erreichung der Unternehmensziele
- Aufbau und Pflege von langfristigen Kundenbeziehungen sowie Akquise neuer Partner

Dein Profil:

- Gute Erfahrung im Vertrieb, Business Development oder einer vergleichbaren Position
- Analytisches Denken und fundierte Kenntnisse in Datenanalysen (z. B. Excel, Analyse-Tools)
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und ein Gespür für Zahlen und Strategien.
- Vertrautheit mit der Software zvoove (ehemals Landwehr) ist von Vorteil und sehr gute MS Office-Kenntnisse

Deine Benefits:

- **Arbeitsumfeld:** Modern ausgestattete Büroräume, kostenlose Getränke und jede Menge engagierte Kollegen/innen. Familiäre Atmosphäre mit regelmäßigen Firmenevents. Offenes Betriebsklima mit flachen Hierarchien und schnellen Entscheidungswegen. **Flexibles Arbeiten im Homeoffice möglich**
- **Sicherheit:** Langfristige Anstellung in einem modernen Unternehmen, pünktliche Bezahlung
- **Gehalt:** Attraktive Vergütung zzgl. Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- **Benefits:** Zahlreiche Mitarbeiterangebote bei mehr als 800 Top-Anbietern u.v.m.. Zuschuss zum ÖPNV, Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge
- **Onboarding:** Intensive und persönliche Einarbeitung durch unsere erfahrenen Kollegen/innen
- **Freies Arbeiten:** Abwechslungsreiche Tätigkeit mit Gestaltungsfreiraum, bei der du dich sowohl fachlich als auch persönlich weiterentwickeln kannst. Schnelle Übernahme eines eigenen Verantwortungsbereichs mit Personalverantwortung

- Weitere Ideen, wie wir dich glücklich machen können? Dann sprich uns einfach an!

power people GmbH

Ina Oestringer

M7, 9a - 10

68161 Mannheim

job-verwaltung@power-people.eu

[WhatsApp: 4962214352900](https://www.whatsapp.com/business/profile/4962214352900)

Abteilung(en): Vertrieb

Art(en) des Personalbedarfs: Intern

[Impressum](#)