

power people GmbH ist ein mittelständisches Personaldienstleistungsunternehmen. Seit über 25 Jahren bringen wir Kundenunternehmen und Arbeitgeber erfolgreich zusammen und stehen Bewerbern, Mitarbeitern und Kunden stets als kompetenter Partner zur Seite. Wir alle schätzen unsere einzigartige Unternehmenskultur, welche durch gegenseitigen Respekt, familiären und offenen Umgang miteinander sowie Vertrauen geprägt ist.

Business Development (m/w/d) Intern

(1866)

📍 Standort: Hamburg 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📄 Arbeitszeit: 35 - 40 Stunden pro Woche 📅
Beschäftigungsbeginn: 01.01.2025

Werde Teil unseres Vertriebsteams und nutze dein Gespür für Zahlen und Strategie. Gemeinsam maximieren wir unseren Erfolg durch gezielte Analysen und neue Vertriebsziele.

Zur Verstärkung unseres **internen Teams** suchen wir ab sofort einen **Business Development (m/w/d)** in **Hamburg**

Wir freuen uns auf deine Bewerbung als **Vertriebsmitarbeiter / Vertriebsinnendienst / Sachbearbeiter Vertrieb / Vertriebsassistent / Vertriebskoordinator / Sales Support / Projektmanager Vertrieb / Vertriebscontroller / Vertriebsstrategie** ! Diese Position ist grundsätzlich teilzeitgeeignet. Für Fragen zu dieser Stellenanzeige stehen wir dir gerne unter job-verwaltung@power-people.eu zur Verfügung

#gernperdu

Deine Aufgaben:

- Markt- und Wettbewerbsanalysen zur Identifizierung neuer Zielgruppen und Wachstumschancen
- Erstellung und Pflege von regelmäßigen Vertriebsberichten zur Überwachung der Verkaufsquoten und -ziele
- Auswertung und Analyse von Kundendaten zur Optimierung von Vertriebsstrategien und zur Maximierung des Umsatzpotenzials
- Entwicklung und Implementierung neuer Vertriebsstrategien zur Erreichung festgelegter Unternehmensziele
- Akquise und Betreuung von Neukunden sowie Pflege bestehender Kundenbeziehungen

Dein Profil:

- Gute Erfahrungen im Vertrieb oder in einer ähnlichen Position
- Erfahrung in der Datenanalyse und im Umgang mit Analyse-Tools sowie fundierte Excel-Kenntnisse
- Ausgeprägte analytische Fähigkeiten und Affinität zu Zahlen
- Erfahrung mit der Software zvoove (ehemals Landwehr) und sehr gute MS Office-Kenntnisse

Deine Benefits:

- **Arbeitsumfeld:** Modern ausgestattete Büroräume, kostenlose Getränke und jede Menge engagierte Kollegen/innen. Familiäre Atmosphäre mit regelmäßigen Firmenevents. Offenes Betriebsklima mit flachen Hierarchien und schnellen Entscheidungswegen. **Flexibles Arbeiten im Homeoffice möglich**
- **Sicherheit:** Langfristige Anstellung in einem modernen Unternehmen, pünktliche Bezahlung
- **Gehalt:** Attraktive Vergütung zzgl. Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- **Benefits:** Zahlreiche Mitarbeiterangebote bei mehr als 800 Top-Anbietern u.v.m.. Zuschuss zum ÖPNV, Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge
- **Onboarding:** Intensive und persönliche Einarbeitung durch unsere erfahrenen Kollegen/innen
- **Freies Arbeiten:** Abwechslungsreiche Tätigkeit mit Gestaltungsfreiraum, bei der du dich sowohl fachlich als auch persönlich weiterentwickeln kannst. Schnelle Übernahme eines eigenen Verantwortungsbereichs mit

Personalverantwortung

- **Weitere Ideen, wie wir dich glücklich machen können? Dann sprich uns einfach an!**

power people GmbH

Ina Oestringer

M7, 9a - 10

68161 Mannheim

job-verwaltung@power-people.eu

[WhatsApp: 4962214352900](https://www.whatsapp.com/business/profile/4962214352900)

Abteilung(en): Vertrieb

Art(en) des Personalbedarfs: Intern

[Impressum](#)